

Estrategias de Implementación del Aseguramiento Universal en Salud

EPS y Compañías de Seguros:

20 de Octubre de 2010



Estrategias del Plan de Afiliación

- Participar en el nuevo sistema integrado de salud como financiadores
 - Difundir oferta del PEAS
 - Diseñar y/o participar en la estrategia general de comunicación
- Ofrecer planes de salud atractivos para los diferentes segmentos del régimen contributivo
- Promover la interacción y complementariedad de redes privadas y publicas en los planes médicos



Oferta de Planes de Salud

- Cobertura partirá del PEAS, pero podrá incluir cobertura complementaria
- Oferta de redes prestacionales variará
 - Establecidas según negociaciones individuales entre IAFAS e IPRESS
 - Incluirán prestadores públicos en la medida que se logre una integración del sistema prestacional
- Canales de venta adecuados al posicionamiento y mercado objetivo del producto, según cada IAFAS



Avances del sector privado frente al Aseguramiento Universal en Lima y Callao

➤ Oferta de Productos

- **Fecha:** Venta nueva de productos con cobertura PEAS a partir de inicios del 2011
- **Prima:** Tarificados de acuerdo a perfil de riesgo
- **Proveedores:** Clínicas y centros médicos privados
- **Venta:** Canales comerciales actuales tradicionales
- **Comunicación:** En medios escritos a partir del 1er trimestre 2011

• Factibilidad Operativa

- Información actualizada de DNIs
- Incorporación de nuevas coberturas en sistemas electrónicos
- Mapeo, Desarrollo y Piloto de prueba de procesos operativos
- Desarrollo de guías de manejo y utilización de petitorios



Factores que determinarán el éxito del sector privado frente al Aseguramiento Universal:

- Tiempo de implementación de la obligatoriedad y mecanismos que aseguren su cumplimiento
- Estrategia general de comunicación sobre el Aseguramiento Universal y la obligatoriedad de contar con un seguro PEAS
- Inclusión de régimen contributivo en el FISSAL (Fondo Intangible Solidario de Salud) para financiar enfermedades de alto costo
- Mayor interacción entre el sector público y privado
- Análisis de crédito para financiar el PEAS en las IAFAS con acceso a crédito (sistema EPS)
- Apoyo de la SUNASA para finalizar interpretación del reglamento.

